

DATA EVO

11 avenue De la Baltique
91140 Villebon- sur-Yvette
Email : data-evo@hotmail.com
Tel : +33615981524



Techniques de ventes niveau 2

Version 2024/2025

Cette formation de perfectionnement aux techniques de vente ouvre de nouvelles voies pour améliorer son taux de transformation

Durée: 14.00 heures (2.00 jours)

Profils des apprenants

- Tout public

Prérequis

- niveau 1 en techniques de vente

Accessibilité et délais d'accès

Nous vous invitons à contacter notre référent pédagogique et M. Baveck 06.15.98.15. afin d'évaluer notre capacité à vous accueillir ou à vous rediriger vers nos partenaires.

2 semaines

Qualité et indicateurs de résultats

nombre apprenants
nombre abandon
taux satisfaction

Objectifs pédagogiques

- Repérer le niveau de maturité du client/prospect.
- Adapter ses techniques de vente à chaque situation.
- Convaincre le client/prospect dans toutes les situations en développant les techniques adaptées.

Contenu de la formation

- Module 1 La vente conseil
 - Découvrir les besoins implicites.
 - Accélérer la décision.
 - Mise en situation
 - Entraînement questionnement.
- Module 2 Créer le besoin : la vente persuasive
 - Faire sa "bande annonce".
 - Faire émerger le besoin.
 - Donner envie de changer.
 - Mise en situation
 - Entraînement : créer le besoin.
- Module 3 Se différencier par son expertise : vente réactive
 - Aller à l'essentiel.
 - Se démarquer avec l'argumentation concurrentielle.
 - Mise en situation
 - Entraînement argumentation.

DATA EVO | 11 avenue De la Baltique Villebon- sur-Yvette 91140 | Numéro SIRET : 91359665600011 |

Numéro de déclaration d'activité : 11910948891 (auprès du préfet de région de : AUBERVILLIERS)

Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'État.

DATA EVO

11 avenue De la Baltique
91140 Villebon- sur-Yvette
Email : data-evo@hotmail.com
Tel : +33615981524



- Module 4 Accélérer l'envie de changer : la vente créative
 - Utiliser les effets d'éloquence.
 - Traiter les objections pour lever les freins.
 - Dépasser les ultimes réticences.
 - Mise en situation
 - Jeu de la persuasion.

Organisation de la formation

Équipe pédagogique

M. Baveck 06.15.98.15.responsable de formation et handicap se tient à votre disposition pour évaluer notre capacité à vous accueillir dans les meilleures conditions ; mail data-evo@hotmail.com

Moyens pédagogiques et techniques

- tableau
- rétroprojecteur
- supports de cours
- visionnage de vidéos
- jeux sur post-it

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- auto évaluations
- tests de connaissances
- évaluations formatives
- mises en situation

Prix : 1230.00